

Equant und perfectit! stellen für Leybold Vacuum ein optimiertes Netzwerk bereit

Erster Vertrag verdeutlicht Vorteile der lokalen Vertriebspartnerschaft

Genf/Zürich, 13. September 2005 – Equant (NYSE: ENT) (Euronext Paris: EQU) hat mit perfectit! eine langfristige Vertriebsvereinbarung unterzeichnet. Kunden von perfectit! profitieren somit von Equants globalen, massgeschneiderten und integrierten Kommunikationsdienstleistungen.

Das Unternehmen mit Standorten in Alzenau und Köln, ist ein Vertriebspartner von Equant in der Schweiz und ein führender SAP Hosting Lösungsanbieter. Die Vereinbarung mit Equant wird es perfectit! ermöglichen, die Telekommunikationsinfrastruktur seines Kunden Leybold Vacuum, ein führender System- und Serviceprovider in der Vacuum Industrie mit Sitz in Köln, nachhaltig zu verbessern. Es handelt sich um den ersten Vertrag mit einem Kunden von perfectit!, der jedoch die Strategie von Equant verdeutlicht, lokale Partnerschaften mit führenden Service Providern einzugehen und sich dabei massgeblich auf seine erstklassigen VPNs zu stützen. Besonderes Augenmerk wird dabei auf den steten Wandel der Geschäftserfordernisse gelegt.

„Wir freuen uns sehr über die neue Partnerschaft mit Equant, einem führenden Anbieter von Telekommunikationsdienstleistungen“, sagt Reiner Haupt, General Manager von perfectit!. „Unsere Kunden profitieren von den Vorteilen der „state-of-the-art“ Infrastrukturlösungen von Equant.

Leybold Vacuum wird eine vollständig verwaltete, flexible VPN-Lösung einsetzen, die drei Zentren in Köln, Export, USA und Kanagawa, Japan mit 21 Verkaufsbüros verbindet. Dabei unterstützt das kostengünstige Datennetzwerk SAP, Enterprise Resource Planning und E-mail. Die Lösung kann sich der Geschäftsentwicklung anpassen und wird es Leybold Vacuum ermöglichen, neue Märkte mit kostengünstigen Lösungen zu erschliessen. Leybold Vacuum beabsichtigt, später Voice over IP und Video an die bestehende Lösung anzufügen.

Vor allem dank DSL und Internet Zugriff kann Equant unterschiedliche, an jeden Standort angepasste Zugriffe bereitstellen und somit fast unübertroffene Access Möglichkeiten bieten. Hier wird das Adaptive VPN Vorgehen von Equant, um Netzwerk Optimierungslösungen zu erstellen, gut ersichtlich. Für den Aufbau von Kundenlösungen kann sich Equant auf eine einmalige Kombination von Beraterwissen mit Netzwerk und Technologie Services abstützen. Mit dieser



Methode wurde die spezielle Lösung für Leybold Vacuum erarbeitet, die den Anforderungen von perfectit! im Bezug auf Leistung, Kosten, Sicherheit und Flexibilität gerecht wird.

„Wir sind sehr stolz auf den Partnerschaftsvertrag mit perfectit!“, kommentiert Serge Adam, Geschäftsführer von Equant in der Schweiz. „Den Kunden von perfectit! geschäftskritische Dienstleistungen zu bieten, gibt uns die Gelegenheit, eine massgeschneiderte Lösung zu zeigen, die die am besten geeignete Netzwerk Technologie den geschäftlichen Anforderungen von perfectit! anpasst. Wir freuen uns, die Beziehung mit perfectit! als neuen SAP Service Provider und Vertriebspartner von Equant in der Schweiz weiter zu führen. „

Über perfectit!

perfectit! versteht sich als Solution Provider, der seinen Kunden, als modernes und technologisch innovatives Unternehmen, Dienstleistungen im gesamten Bereich der Informationstechnologie "aus einer Hand" zum Festpreis anbietet.

Zielmarkt sind dabei Unternehmen, vorzugsweise im Bereich Industrie und Handel, die wir dabei unterstützen ihre strategische und operativen Ziele zu verwirklichen.

Über Equant International:

Equant fügt seiner Erfahrung mit Netzwerk-Dienstleistungen ein grosses Angebot an wertschöpfenden Services an, um globale, integrierte und massgeschneiderte Kommunikationsdienstleistungen zu erbringen. Den Kunden ist es dadurch möglich, ihre Prozesse unter besten Bedingungen auszuführen. Equants Angebot an Kommunikationsdienstleistungen und Netzwerklösungen ist das umfangreichste dieses Marktsegmentes. Besonders zu erwähnen ist Equant IP VPN, das von 1300 multinationalen Unternehmen benutzt wird. Equant ist eine hundertprozentige Tochterfirma von France Telecom und ist regelmässig führend in Branchenumfragen bezüglich Kundenzufriedenheit.

Über Equant Schweiz:

Die Tochtergesellschaft Equant in der Schweiz betreibt ein umfassendes Netzwerk, das alle wichtigen Städte der Schweiz erschliesst. Das Unternehmen mit Büros in Zürich und Genf beschäftigt über 200 Mitarbeitende. Bereits über 50 multinationale Unternehmen mit Sitz in der Schweiz, darunter Agilent, Banca del Gottardo, Bürkert-Contromatic AG International, Caterpillar, Givaudan, JT International, Landis+Gyr, Logitech, SGS, STMicroelectronics, Swiss Re, TFL Leather Technology, Unaxis sowie Zürich Financial Services Group vertrauen auf das weltweit dichteste Netz und die Netzwerkdienste.



Weitere Informationen erteilen:

Equant Communications Service AG

Benoît Sanson
Marketing & Communication Manager
Rue de Lyon 89
1203 Geneva
Tel. 022 339 91 32
Fax 022 344 23 90
E-Mail: benoit.sanson@equant.com
www.equant.com

Jenni Kommunikation

Public Relations
Mariane Steffen
Südstrasse 85
Postfach
8034 Zürich
Tel. 01 388 60 80
Fax 01 388 60 88
E-Mail: mariane.steffen@jeko.com
www.jeko.com